

为大源餐饮、新零售商户提供专属运营服务
为兼职外卖配送工作的骑手提供专场培训

饿了么“乡镇计划”在大源试点 借力外卖平台推进乡村共富

下一步将结合“一乡一品”美食品牌,持续提升富阳美食知名度

记者 金易梵 通讯员 俞欢 王瑞成

乡镇店铺如何接入外卖平台?乡镇点单没有骑手配送怎么办?为助力外卖行业高质量发展、破解乡镇外卖业务痛点难点,近日,“浙里富春 e起乡约”推动富阳区外卖行业高质量发展活动启动。本次活动由饿了么与区委社会工作部、区市场监管局主办,区委组织部、区委宣传部、区消保委、区总工会等单位及各属地镇街协办。

日前,大源镇作为活动首站,为辖区餐饮、新零售商户以及想报名兼职外卖配送工作的骑手提供专场培训。

乡镇市场一直处于外卖业务的“边缘地带”

郑彩侠就是第一批参加培训的商户。

郑彩侠是北方人,嫁到了大源亭山,在这一住就是8年。在大源街上,她的婆婆有一家开了30多年的老式蛋糕店,最近郑彩侠开始接手这份生意,作为一名“90后”,她并不满足于现状,想让这家“老店”有一些新面貌。

郑彩侠从蛋糕款式、品种上花了不少心思,但生意还是马马虎虎。“现在镇上逛街的人少了,生意自然不如以前。一方面,现在大家都更喜欢点外卖,我也就想入驻外卖平台。”

她说,目前店里主要还是接村里“红白喜事”主题的蛋糕,散客非常少,希望通过打通外卖渠道,增加客流。

但是如何入驻外卖平台?郑彩侠对这件事可以说是两眼一抹黑。“除了基础的证件材料上传,后续还有店铺装修、维护、引流等等内容,完全不知如何下手。”

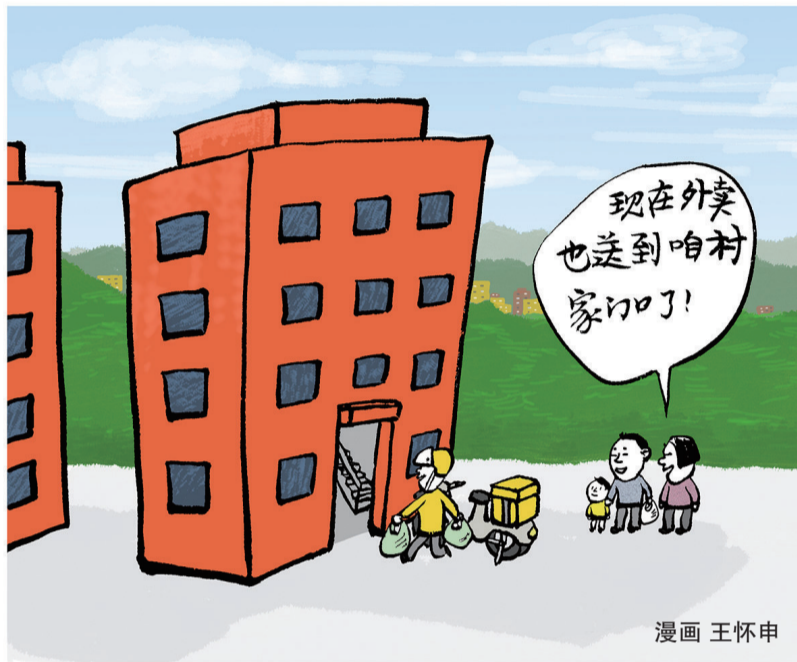
区市场监管局大源所所长赵尹波说,在大源,其实还有很多和郑彩侠一样的商户。工作人员在前期走访了解商户经营状况时发现,很多商户都存在客流量减少的困难。

赵尹波表示,外卖已经成为现在很多年轻人的生活习惯,而这种生活方式势必对线下销售产生冲击。但是在乡镇,很多经营者的年纪是偏大的,他们并不会操作外卖系统,甚至对于外卖行业没有概念。

而已经入驻外卖平台的商户也会抱怨接不到单子。据统计,大源镇共有100余家商户,仅有50余家上了外卖平台,其中大多数是品牌餐饮连锁店,本地的小微商户月单量仅有几十单。“就算接到单了,扣除平台抽成,这些小商户也赚不到什么钱。”

赵尹波说,乡镇的外卖还有一个“痛点”——没有骑手配送。“我们走访中碰到了一家水果店的店主,他告诉我们,有一次他接到一个外卖单,但一直没有骑手接单。无奈之下,他只能叫了一个跑腿,一单7元,相当于这一单没有赚钱。”

饿了么平台也发现了这一问题。一般来说,外卖门店会集中在商圈、写字楼,这些地方的消费能力较高、订单密度也较大。而在乡镇,则



漫画 王怀申

普遍存在商户的上线量、送达率不够的情况。

“之前,乡镇市场一直处于业务的‘边缘地带’,但这些年在用户反馈中,我们也看到乡镇市场的巨大潜力。”饿了么公共事务部杭州负责人圣美莉说,“而且富阳前期‘富春小哥哥’工作做得十分扎实,有一定基础,所以我们首先选择富阳区来试点平台‘乡镇计划’。”

饿了么平台的“乡镇计划”第一站首选大源

经过前期走访调研,饿了么平台与区市场监管局一拍即合,如何在乡镇推动外卖行业发展成为饿了么和富阳共同的课题。那么,第一站为什么是大源?

大源镇距离富阳城区5公里,而外卖配送距离通常在3公里以内,所以,大多数富阳城区的外卖是无法配送的,而大源本地的商户也只能在镇里配送。

但是大源的常住人口有近3万人,在所有乡镇中也是比较高的,同时,由于杭州富春湾新城工业园区的发展以及拆迁安置小区入住,大源对于周边人口的吸附能力还在提升。据统计,安置房以及工业园区的外来人口有3000人左右。

“而且大源镇有一个特点,它的

商户非常集中,主要都在一块区域,商业氛围较为浓厚。”大源镇党委委员、人武部长陆人佳表示,这也加大了外卖需求。

只不过,新的安置房距离集镇有一定距离。“现在镇上的交通逐渐规范化,对于路边车辆随意停放的监管力度在增大,因此,‘停车难’也是线下客流量减少的重要原因,而外卖可以有效地解决这一矛盾。”

陆人佳说,在大源进行试点,也是借力外卖平台推进乡村共富的一次重要尝试。“外卖的一端是商户,一端是消费者,而中间最关键的纽带是骑手。”虽然目前大源镇骑手较少,但是可以鼓励周边一些富余劳动力就近进入外卖配送行业,进行灵活就业,如此一来,不仅能方便集镇消费者,增加周边商户收入,还能解决一部分农民就业问题。

在当天的骑手培训会上,记者碰到了在大源某企业做操作工的杨先生。杨先生是贵州人,今年34岁,来富阳也10多年了。“现在打工的收入也不是很稳定,听到网格员说大源现在在招募骑手,我就想过来看看。”

杨先生说,他主要还是想多赚点钱,“老婆还在老家,我想在富阳买房,把家里人接过来。”而骑手这份工作只需要一辆电动车,时间上也比较弹性,平常下了班就能跑,“打算先干了试试看!”

多家商户入驻“浙里富春 e起乡约”线上会场

前期,区市场监管局工作人员走访大源镇包含便利店、小吃店、花店、水果店等在内的100余家商户,了解商家们最关心的问题。饿了么平台也针对这些顾虑,制定了一系列活动。

在饿了么主站App搭建“浙里富春 e起乡约”专属线上会场,为大源餐饮、新零售商户提供专属运营服务,为新上线商户(首站大源镇辖区商户按注册地享受本次优惠政策),提供签约后90天技术服务费(佣金)返还,为参与活动商户提供平台定向流量和营销资源支持。此外,提供每周专属平台红包补贴,同时富阳农商银行、富阳移动公司对本活动参与商户推出暖心创业专属优惠服务,聚合各方力量推动外卖业务更好发展。

下一步,活动将继续向春江街道、灵桥镇、里山镇等乡镇(街道)铺开。同时,结合各乡镇(街道)特色文化,助力打造“永昌臭豆腐”“新登烧饼”“畚乡乌米饭”等“一乡一品”美食品牌,提升富阳特色美食在全国的知名度;另外,结合各乡镇(街道)的特色文旅资源,策划包括“农家采摘节”“集镇啤酒节”“半山桃花节”等线上主题活动,通过线上专属会场和专项红包补贴等形式,吸引更多外地游客到访并在本地消费。

更重要的是,饿了么将持续为本地商户提供运营指导,专门组建本地运营服务团队,招募优质小微商户入驻平台,并逐户上门提供线上开店、运营管理、营销推广、大促活动等运营指导,助力区域中小微商户更好运营。

截至目前,大源已经有47家商户入驻“浙里富春 e起乡约”线上会场,其中21家是首次上线饿了么平台。

3月14日,主办单位将联合在玉长城商业广场举办2025年“3·15国际消费者权益日”宣传活动暨“浙里富春 e起乡约”启动仪式,将深入推进“大企帮小户”行动,推动提升政府主导、部门联动、企业主体、行业自律、社会监督、消费者参与的消费维权共建共治共享新格局,为全方位提振消费、赋能民营经济高质量发展提供强劲动力。

今日天气 | 白天阴有时有阵雨
夜里雨止转阴
气温:10~14℃
平均相对湿度90%

明天 | 阴转阵雨或雷雨
气温:9~13℃

后天 | 阴有阵雨
气温:8~12℃

今起降温 阴雨天将持续至周末



富阳城区阴云密布(富春拍客 陈耀摄)

本报讯(记者 孙莹)昨天全省都笼罩在阴雨之中,雨雾锁城,不少地方都呈现出了一幅“江南水墨画”的景象,也有部分地区出现了中到大雨甚至雷雨天气。今天随着切变系统的不断南压至移出,雨水会明显减弱,今天夜里起全省范围内雨水将自北向南雨止。但是雨水只是在今天短暂地休息一下,因为一个低涡系统(低涡是大气中的低压“小漩涡”,当它卷入大量水汽时,所到之处就会出现降水)正在滚滚而来,明天起到本周末富阳还是有较为明显的降雨过程。沉闷的阴雨天从本周末起会被阳光驱散,目前看来下周都是晴朗的好天哦!

气温方面,昨天大家是不是感到有点“黏糊糊”?湿度大、温度高,又是沉闷的阴雨天,许多人体感会很难受。今天开始在雨水和冷空气的影响下要降温了,每日的最高温度会降到12℃~14℃,随之而来的就是阴冷感,大家需要继续穿回厚衣服啦。

3月以来我们常遇到强对流天气,很多朋友会问:什么是强对流天气?强对流天气指的是空气强烈的垂直运动导致的强烈对流性天气,大体上可归纳为四种类型——短时强降水、雷暴大风、冰雹和龙卷风。强对流天气主要特点是“来得急”和“力度大”。“来得急”主要是持续时间短、有突发性,经常说来就来,且持续时间短则几分钟、长则几小时,所以强对流天气的预报也是世界性的难题;而且局地性强,属于中小尺度的天气系统,水平尺度一般小于200公里,有时仅有几公里。“力度大”主要是破坏性强,因为强对流天气带来闪电雷鸣、大风暴雨等恶劣天气,引发风害、涝害、雹害等,导致房屋倒塌,庄稼、树木受到摧残,通信、交通设备受损,甚至造成人员伤亡等严重后果。强对流天气在我国各地出现的时间不同,大多在春、夏、秋三季发生,其中夏季最为多发。

富阳城区空气质量预报(3月13日)

空气质量指数	30-50
空气质量级别	I
空气质量描述	优
首要污染物	无

生态环境富阳分局和区气象局
2025年3月12日16时发布

分类广告 电话:63327854

迎宾商城精装公寓办公室出租
另出租:500平方米办公室一层
电话:13335881028

遗失公告

遗失新登镇和山村方炳法集体建设用地使用证,声明作废。
遗失洞桥镇袁家村袁勇集体建设用地使用证,声明作废。

出租公告

大源镇大源村现有房屋对外出租,沿江路沿江花园三层,面积800平方米;朝阳路2号,面积150.2平方米,价格面议。有意者请前住实地勘察。
联系电话:13805768665

回收、出售:二手家具、办公用品。
电话:18368136976

当日接稿 次日刊登

欢迎刊登 各类广告

家居:装饰、防水、家具 培训:成高、职高、电大
办公:设备、电脑、复印 驾培:汽配、租车
百货:综合、服装营业 招聘:企业、个体
公告:注销、公告等

广告热线:63327854

地址:富阳区文化中心B座1楼(鹿山街道江滨西大道358号)

欢迎刊登二手房广告 联系电话:0571-63327854

迎宾房产

万科君望	251.68㎡	双联排屋	850万	带前后大花园南进门送双车位	秦皇府	143.10㎡	黄金楼层	420万	开发商精装修小卖送车位	大润发	123㎡	营业房	270万	二层可以重餐饮好位置租金稳定
万科君望	165㎡	排屋	428万	北进门南花园送双车位	春江花园	128㎡	黄金楼层	230万	自住精装修七小富春中学学区	丁香花园	224㎡	营业房	8300元/㎡	二层买下就可以收租
万科君望	179㎡	排屋	600万	边套带花园送双车位拓展面积大	山水美庐	95.2㎡	黄金楼层	238万	拓展后150㎡自住精装修性价比	鹿山时代	328.29㎡	营业房	850万	3个门面位置好适合会所美容
万科君望	210㎡	排屋	538万	送2个车位有拓展面积★推荐	金汇之星	129㎡	黄金楼层	318万	拓展后166㎡4房2厅2卫边套	体育馆路	114㎡	营业房	135万	带租约
悦江府	118㎡	好楼层	220万	开发商精装修小卖送车位	万科玖望	179㎡	排屋	538万	边套实际300㎡带前后花园双车位	富春新天地	36.6㎡	公寓	38万	复式精装修可住可租
富春和园	171㎡	好楼层	380万	送车位性价比高★推荐	江宸府	139㎡	黄金楼层	260万	性价比有拓展面积江景房送车位	富春新天地	128㎡	营业房	500万	两层6.6米开间带租金18万/年
澳海兰庭	142.21㎡	排屋	208万	送地下室南进门大花园拓展后约250㎡	融创壹号院	125㎡	黄金楼层	308万	精装修拓展后约175㎡4室2厅2卫边套	西堤路	51㎡	营业房	100万	带租约送地下室位置好
秦望府	110㎡	黄金楼层	265万	自住精装修免营业税	鸣翠桃源	251㎡	排屋	450万	毛坯位置好送双车库实用310㎡	山水诚庐	156㎡	营业房	190万	二层精装修拎包入住
戴家弄	222㎡	6+跃	225万	自住精装修送大露台	云水山居	270㎡	连体排屋	538万	送车库带100多㎡大花园边套	金桥北路	100㎡	营业房	188万	带租约6.5万/年租金稳定地铁口商辅
清风万和苑	140.78㎡	黄金楼层	183万	自住精装修拎包入住	百合新村	127㎡	7+跃	88万	位置好送大露台楼梯上去平坦	乐汇城	53.62㎡	公寓	55万	实际100㎡精装修买下就可以收益
西郊半岛	157㎡	下叠排	335万	送车位★推荐	万科公望	356㎡	独栋别墅	1380万	自住装修花园400㎡左右5个车位	龙江路	131㎡	营业房	238万	一楼一底带租约7万/年
金城阳光苑	123㎡	5楼	125万	城北市场边自住装修	望虹府	124㎡	黄金楼层	150万	3房2厅2卫2阳台送车位满2年	康月路	107㎡	营业房	112万	上下二层带租约5万/年性价比