

消费前沿·冬日暖经济系列报道

# 羊绒衫店迎来订单高峰期

有商家忙到凌晨才下班,还有产品远销至香港



章老板的羊绒衫店



阿秋阿姨正在做羊绒衫

本报讯(记者 金易梵)近日,冷空气一波接着一波,不少人拿出了自己的“保暖神器”——羊绒衫,富阳很多羊绒衫定制店迎来订单高峰期。

一天用掉20斤线,忙到凌晨才下班

章老板的羊绒衫店里,楼下挂着很多成衣,不仅有成人的,还有很多童装款式,老板娘朱女士正在招待客人。“这两天降温快,有不少人来店里直接买成衣,但大多数人还是会选择‘摇’一件。”朱女士告诉记者,楼上便是他们“摇”羊绒衫的地方。

记者一上二楼,就听到机器工作的声音,章老板正坐在电脑前制版,7台机器同时“开足马力”努力工作着。

“最近订单比较多,每天都有15到20件,周末的话更多一些,30多件的样子。这两天每天都加班加点,凌晨一点多才下班。”章老板说,由于今年天气转冷比较晚,10月底才进入忙碌的阶段。

章老板是从父母手中接过的这门生意,最早的时候他妈妈在龙门开店,现在在富阳城区有两家店,另一家店还是由妈妈在管。“两家店定位不太一样,这边更年轻时尚一点,另一家的客户群体则更多是‘妈妈辈’的。”章老板向记者介绍。

章老板店里最老的一台机器已经“12岁”了。“当年机器都是要从德国进口的,我们店里这个应该是富阳第一台。”章老板说,当年一台裸机就要40万元,还要配上操作系统,整套配好要近70万元。后来有了国产机器,价格便宜了不少,如今只需要八九万元。

记者了解到,织一件羊针光板的毛衣,需要一个半小时左右,如果图案复杂,所需时间会更久,有的甚至需要8个小时。章老板表示,机器逐渐取代手摇机,其实是节约了人工成本,现在他一个人可以管7台机器。记者看到角落里还摆着一台手摇横机。“机器忙不过来的时候,也会用手工的。”章老板说,熟练工做一件基础款衣服的时间其实和机器差不多。

虽然现在用机器生产,提高了效率,但是中间步骤还是不少。“首先要给线上蜡,然后在电脑上制版,计算织数,等机器织好后,再拿到缝盘上拼接在一起。”章老板说,这样还不算完,后续还要清洗、烘干、定型。“现在一天要用掉20斤线,大概能做40件衣服。”

朱女士告诉记者,如果现在下单,基本上要等待一周时间才能收到货。在门店定制羊绒衫,价格按照线的品质,称重收费,比如含绒量80%的价格为750元/斤,含绒量100%的价格为1000元/斤,另外再加上手工费,普通的

工也可以做出来”。羊绒衫是季节性服装,一般5月至8月是淡季,阿秋阿姨9月左右开门营业,一年就做7个多月。阿秋阿姨说,虽然订单量有所减少,但是从10月中下旬开始,她还是忙得不行,“都是老顾客,跟着我都十几年了,有的一个人就要定四五件,一家人的衣服都被我‘承包’了”。阿秋阿姨说她还有不少外地顾客,甚至还有寄到香港的,“一个老顾客去香港工作了,还是每年都要找我做衣服,还介绍给他香港的小姐妹们”。

坚持手工工艺几十年,产品还卖到香港

“我19岁进厂里,24岁开了第一家店,后来辗转换了几个位置,找到这个小店面,现在已经有23个年头了。”记者找到一家“藏”在小路上的羊绒衫店,老板娘阿秋阿姨今年57岁,做了近40年羊绒衫。

阿秋阿姨至今还坚持“手摇”羊绒衫,记者看到,店里有6台手摇横机、两台缝台。“今年请了两个人,一个人摇,一个人缝,我负责收尾和一些手工活。”阿秋阿姨感叹道,现在手工羊绒衫的生意没有往年好,原来这个时节,每天都要接50单左右,现在网购越来越发达,选择“摇羊绒衫”的人少了。

阿秋阿姨告诉记者,今年请的其中一个刚毕业的小伙子,学的就是这个专业,用起这种传统的机器十分麻利。阿秋阿姨觉得,跟自动化的机器相比,“手摇”的线更紧密,版型也更好,“电脑制版的图案选择更多、更复杂,但是我们这么多年下来,稍微复杂一点的,手

工也可以做出来”。

阿秋阿姨说,她还有不少外地顾客,甚至还有寄到香港的,“一个老顾客去香港工作了,还是每年都要找我做衣服,还介绍给他香港的小姐妹们”。

手工定制一般需要量体裁衣,因为做的年份久了,只报身高体重,阿秋阿姨也能大概估摸出衣服的尺寸。“我们的线,按品牌、含绒量不同,价格也不同,便宜的750元一斤,贵的1680元一斤。”阿秋阿姨说,女士的一件双股普通羊绒衫,大概要用一斤线左右,基本花费在六七百元的样子,如果要有图案、花纹,价格会更高。

“现在来的客户以中老年人为主,他们更在乎保暖性、实用性,也有年轻人拿着图片来找我们定制,基本上网上的款式我们都能做出来。”阿秋阿姨说,店里还有售后服务,如果羊绒衫被蛀了小洞,可以拿回店里修补。“你看这件衣服,老人家节约,穿了13年了,我帮他重新缝了领口、袖口,拿回去又能穿好几年。”

96//0 反诈在行动

## 有钱有颜还有“身份” 这样的“恋爱对象” 可能是陷阱

警方提醒:网络交友需谨慎

本报讯(记者 张柳静 通讯员 袁秋雯)有钱有颜,还是个“兵哥哥”,这样的对象现实中不多,网络上却不少。最近,富阳的汪女士结识了这样一位“男友”,对方一次都没露面,却成功引诱汪女士转账30万元。

以为遇到“真心人” 结果误入“桃花劫”

前不久,汪女士在某短视频平台认识一名叫“成哥”的网友,从视频和照片看,和她年龄相仿。两人私信聊得投机,很快互加社交平台好友。汪女士单身,一直没遇到合适的男生,但对于网络那头的“成哥”,她有了莫名的感情。对方似乎很懂她,无论什么话题都能聊上几句,还总是嘘寒问暖,让汪女士倍感暖心。两人很快便在网上确定恋爱关系,而当时,汪女士和这位“成哥”一面都没见过,她只看过对方的照片和视频,却坚信两人总有见面的一天。

俘获汪女士的芳心后,“成哥”时不时提到自己有个姐夫,在上海的投资公司里当老总。有一回,他故作神秘地告诉汪女士,上海期货交易所有个投资网站,他“姐夫”是公司内部人员,知道网站存在漏洞,在固定时间投资,收益特别高,稳赚不赔,询问汪女士是否要跟进。

汪女士对“成哥”非常信任,得知有赚钱的机会,便蠢蠢欲动。起初她比较谨慎,用几千元试试水,不敢投入很多资金。反观“成哥”,每天给汪女士发点红包,还向她晒自己在该平台上投资的收益,有100万元,光花收益日子就非常“滋润”了。

久而久之,汪女士胆子大了,从几千元到几万元,短短几天时间,30万元打进该平台。

近日,公安富阳分局东湖派出所接到预警,汪女士正在向高危账户转账,存在被诈骗风险。96110反诈专员徐文杰立即打电话给汪女士。

接到电话的汪女士还不相信:“我已经5万元赚好了,怎么可能是诈骗!”

“你先进行提现操作,我们的工作人员会上门核实。”徐文杰告诉汪女士。很快,东湖派出所民警赶到汪女士家。此时的汪女士已经焦头烂额:“怎么回事呀?你们帮帮我,这个平台赚到的收益和本金都不能提现。”

其实,汪女士是跳进了名为“杀猪盘”的诈骗圈套。此类诈骗形式,本报此前就曾多次报道,主要套路是对方冒充“高富帅”,先谈感情,等你沦陷后,便以投资为诱饵,引诱你向诈骗账户转账,而你看到的“收益”其实是对方后台可以随意调控的数字。大额资金一旦转入,就别想再转出。

反诈专员向汪女士详细讲解“杀猪盘”相关案例,帮助其删除相关记录,卸载相关App。目前,汪女士的案件还在调查中。

民警拆解 “杀猪盘”具体套路

骗子把受害人叫作“猪”,把婚恋、社交网站等交友工具叫作“猪槽”,把聊天剧本叫作“猪饲料”,把谈恋爱叫作“养猪”,把诈骗钱财叫作“杀猪”。骗子伪装成“白富美”“高富帅”,通过网络聊天,与受害人确认恋爱关系,然后以投资理财为诱,诱导受害人付出钱财,最后卷款跑路。这一流程被称为“寻猪—诱猪—养猪—杀猪”。

警方提醒:网络交友需谨慎,不要被花言巧语与表面行为迷惑,你以为自己遇到了“真心人”,却可能是误入了“桃花劫”。天上不会掉馅饼,投资要通过正规渠道,切勿点击网友发送的网络链接,或者下载各种投资、赌博平台。平台上快速翻倍的账户金额,只是骗子通过后台操纵的数字,等你加大投入时,往往无法提现。要始终保持高度警惕心理,如果不幸被骗,请立刻拨打96110或110报警,并保留相关证据。请下载好“国家反诈中心”App,同步开启来电预警等功能,严密筑牢反诈安全网。

## 车厘子近期“一天一个价”

有商家表示:一天能卖10多箱



世纪联华玉长城店售卖的车厘子

多分装好的小盒,老板娘赵女士说,相对而言,小盒装的买的人比较多,“这样一盒大概一斤多点,基本上在100元左右”。赵女士表示,今年车厘子价格比去年低一些,“这两天买的人挺多的,每

天能卖个20斤的样子”。

另一家水果店的朱老板则表示,最近车厘子价格还不算稳定,处于“一天一个价”的阶段。“这个价格主要取决于杭州的货多不多,多的话价格就会低一

些。”朱老板说,目前还是空运车厘子,虽然价格比半个月前便宜接近一半了,但后续等海运车厘子到货,价格应该会亲民一些。

同样,超市里车厘子的价格相差不多。记者在世纪联华玉长城店里看到,智利产的J车厘子,每千克售价为139.6元,美国产的车厘子每千克售价为256元,“黄车”的价格则更高一些,每千克售价为336元。

在盒马NB店,价格更实惠一些,一份450克的单J车厘子售价为59.9元,5斤礼盒装的3J智利车厘子售价为329元。

记者了解到,今年车厘子价格“腰斩”的现象并不算特殊,但是品质好的车厘子价格依然“坚挺”。车厘子品种繁多,科迪亚、瑞吉娜、桑提娜、美早等,品种不同,价格也不一样。另外,品质高、单果大的车厘子价格就会高一点。所以,一般价格变化影响最大的是尺寸小的车厘子,而那些高品质大尺寸的果子,因为数量稀少,价格依旧保持稳定。

根据以往经验来看,一般12月初,价格就会大幅下降,想要价廉物美的车厘子,可以再等等。

## 激情挥杆展高超技艺 光大银行添彩夕阳红 “光大银行杯”老干部门球友谊赛圆满落幕

近日,由区老干部门球协会主办、光大银行杭州富阳支行赞助的“光大银行杯”老干部门球友谊赛在我区老年大学门球场圆满落幕。本次比赛吸引了全区16支老干部门球代表队热情参与,展现了老年人们积极向上的精神风貌和高超的竞技水平。

开幕式上,区老干部门球协会会长毛永敏发表致辞,对各位参赛队员的到来表示热烈欢迎,并强调门球运动在促进老年人身心健康中的积极作用。光大银行富阳支行负责人冯齐在致辞中表示,光大银行始终秉持“以人为本,服务至上”的理念,不仅为客户提供优质的金融服务,还积极投身社会公益事

业,关心老年人的精神文化生活。

比赛现场,各代表队队员精神饱满、挥杆自如,展现了高超的门球技艺。比赛间隙,光大银行富阳支行的工作人员还为老干部们开展了一系列金融知识宣传。他们通过生动的案例和易懂的语言,向老干部们普及存款保险、电信诈骗防范以及反假币等金融知识,帮助他们提高风险防范意识,守护好自己的财产安全。

此次赛事旨在助推全民健身活动,丰富老干部们的社会生活,倡导健康的生活方式。老干部纷纷表示,通过本次活

动,不仅学到了很多实用的金融知识,还提高了对金融诈骗的防范意识。同时,光大银行富阳支行专业、贴心的服务也赢得了他们的信任和好评。

冯齐表示,此次“光大银行杯”老干部门球友谊赛的成功举办,不仅为老干部们提供了一个展示自我、交流技艺的平台,也进一步彰显光大银行积极履行社会责任、关心老年人精神文化生活的良好形象。接下来,光大银行将继续秉承“以人为本,服务至上”的理念,为老年客户提供更加优质、便捷的金融服务,助力他们尽享幸福晚年。

李燕 裘舒喆/文

